

Rapport Q1 2026

FramTre



Viktige hendelser

januar	+	Infobrev om organisasjonsaktiviteter i FramTre første halvår publisert i Min side
januar	+	Invitasjon til studenter om å søke internship i FramTre
februar	+	Oppstart plantesesong – frist for å bestille planter 1. februar
mars	+	27 millioner i statlig tilskudd til skogeierne
mars	+	Årsmøter i skogeierlagene
9. april	+	Årsrapport og regnskap 2025 vedtatt i konsernstyret
april	+	Valg på utsending i 67 valgkretser – resultatet er publisert i Min side
april	+	Ekstern revisjon med Intertek

Konsernsjefen om Q1

Første kvartal 2026 har vært preget av større ubalanse i tømmermarkedet enn vi har sett på lenge. Perioden bærer tydelig preg av generelt usikre markedsforhold, med økende variasjoner i både etterspørsel og prisnivå.

Tømmerprisene er gjennom kvartalet på vei ned, samtidig som utviklingen i valuta og økte drivstoffkostnader påvirker lønnsomheten i eksportmarkedet negativt.

Samlet sett gir dette et marked preget av lavere aktivitet, økt kostnadsnivå og svekket lønnsomhet, særlig knyttet til eksport av tømmer. Dette forsterker behovet for tett oppfølging av markedet, god styring av virkesstrømmen og kontinuerlig tilpasning av aktivitet og kostnadsnivå gjennom året.

Markedet for trebaserte byggevarer viser også en svak utvikling. Per mars er salget redusert med rundt 4 % sammenlignet med første kvartal i fjor, ifølge statistikk fra Treindustrien. For det viktigste sesongproduktet, impregnert trelast, er utviklingen enda svakere, med en nedgang på hele 22 %.

Markedet vil snu. Etterspørselen etter trebaserte produkter er langsiktig sterk, men tidspunktet for en tydelig bedring er fortsatt usikkert. Utviklingen vil i stor grad være avhengig av aktiviteten i byggemarkedet, rentenivå og internasjonale markedsforhold.

Samtidig skjer endringene raskere enn tidligere, og stiller større krav til omstillingsevne og tilpasning. Det er dette vi må bruke tiden på – å sikre økt verdi for medlemmene.



De økonomiske resultatene påvirkes naturlig av de eksterne forholdene som treffer hele verdikjeden – fra skog til ferdige trevarer. Internasjonale forhold, som vi i liten grad rår over, bidrar til økt usikkerhet og press på marginene. Morselskapet leverer i tråd med kvartalsprognosen, mens industri- og eksportvirksomheten påvirkes vesentlig av markedsutviklingen.

Med forventninger om et fortsatt høyt rentenivå og mulig ytterligere renteøkninger, ser vi også at investeringene i byggenæringen bremses. Dette påvirker etterspørselen etter trebaserte produkter og bidrar til å forsterke det krevende markedsbildet.

Samtidig har mange av oss deltatt på årsmøter denne våren, og det har vært svært hyggelig å møte medlemmer.

Vi har også fått bekreftet overgangen fra AT Skog SA til FramTre SA. Endelig beslutning fattes på årsmøtet i mai, men medlemmenes vilje til å delta i endringsprosesser er formidabel. Det tydelige resultatet fra avstemningen, med 98,3 % oppslutning, gir et sterkt mandat for veien videre og viser en organisasjon som står samlet om viktige strategiske valg.

I en tid med økende usikkerhet er det avgjørende at vi deler kunnskap, gir tydelige tilbakemeldinger og er åpne om både utfordringer og muligheter. Det gir bedre beslutninger og et sterkere grunnlag for videre utvikling.

Samtidig må vi møte endringene rundt oss med vilje til å tenke nytt og se muligheter der andre ser begrensninger. Det krever at vi er åpne i møte med det som er annerledes, og at vi bruker erfaringene våre aktivt i utviklingen av virksomheten.

For FramTre betyr dette at vi skal være en organisasjon, som både står støtt og utvikler seg. Det forplikter, – i hvordan vi tar beslutninger og i hvordan vi møter det som ligger foran oss.

Stolt fortid – **stor fremtid**

Anders R. Øynes
Konsernsjef

Hogstaktivitet

Gode driftsforhold og gode tømmerpriser har bidratt til høy produksjon for FramTre sitt driftsapparat gjennom vinteren. Behov for opprydding av vindfall etter stormen Amy har økt etterspørselen etter driftskapasitet ytterligere

Innkjøring og innmåling av tømmer ligger noe bak fjoråret. Ved utgangen av kvartalet er det et betydelig bilvegslager som blir kjørt inn utover våren.

Innmåling

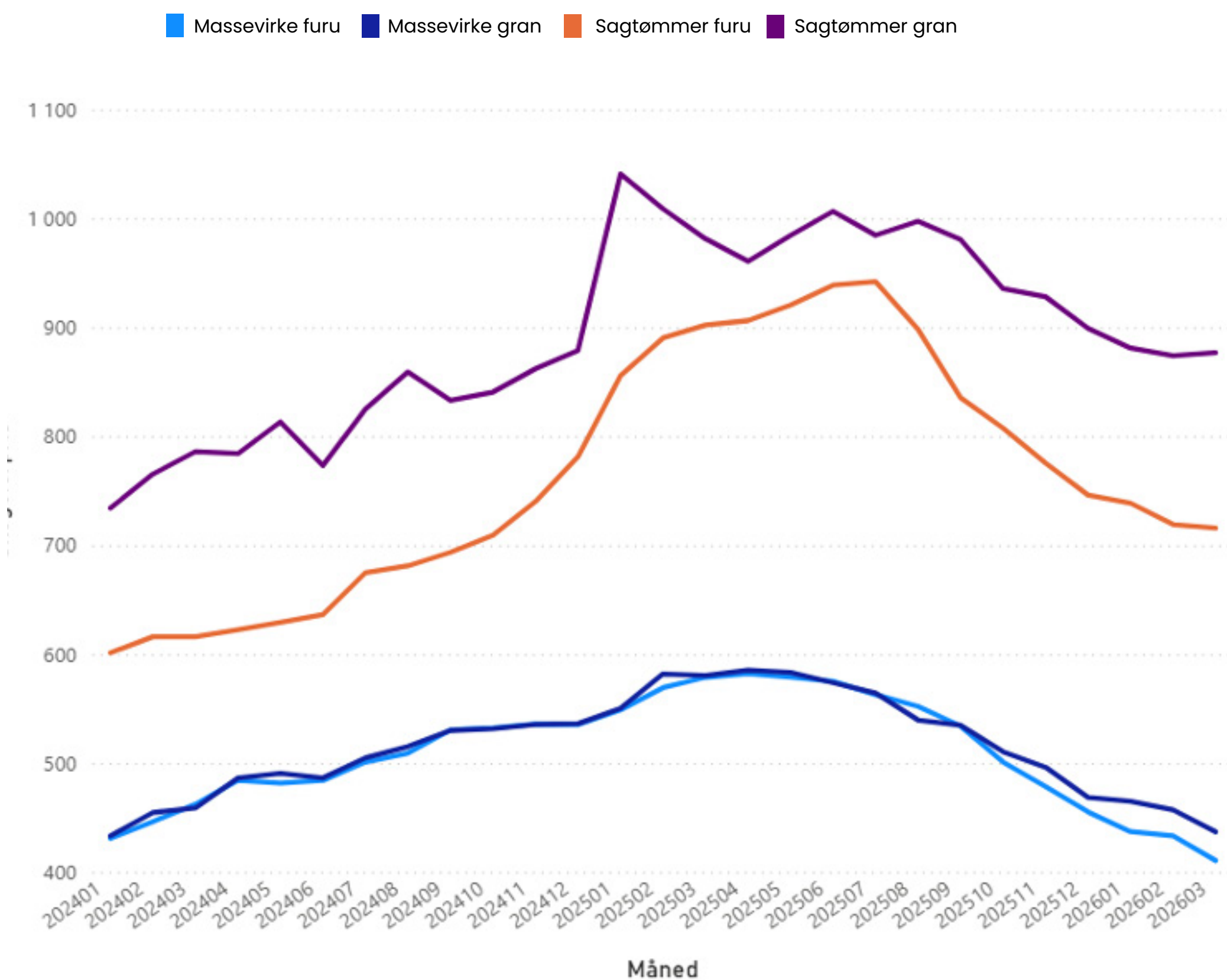
	Innmålt i år	Innmålt i fjor	Budsjett	Avvik budsjett	Avvik fjorår
Mars	168 413	162 504	152 794	10,22 %	3,64 %
Akkumulert	439 192	449 272	427 534	2,73 %	-2,24 %

*Innmåling er når tømmeret skifter eier. Dette skjer når tømmerbil måler inn tømmer på kai eller hos sagbruk.



Tømmerbilsjåfør i Skogfrakt AS Tom Håland, leverer tømmer til FramTre Industri avd. Eiken.

Utvikling tømmerpris



Hans Erik Røra, direktør marked og logistikk i FramTre og Kjersti Denver, daglig leder i Viken AT Market orienterer jevnlig om tømmermarkedet på vår YouTube-kanal.

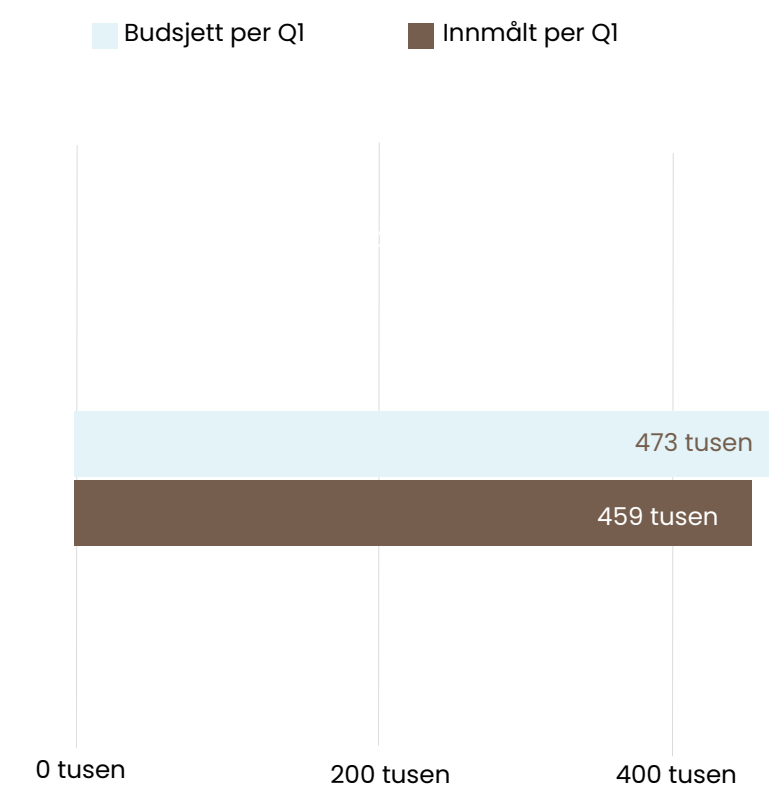
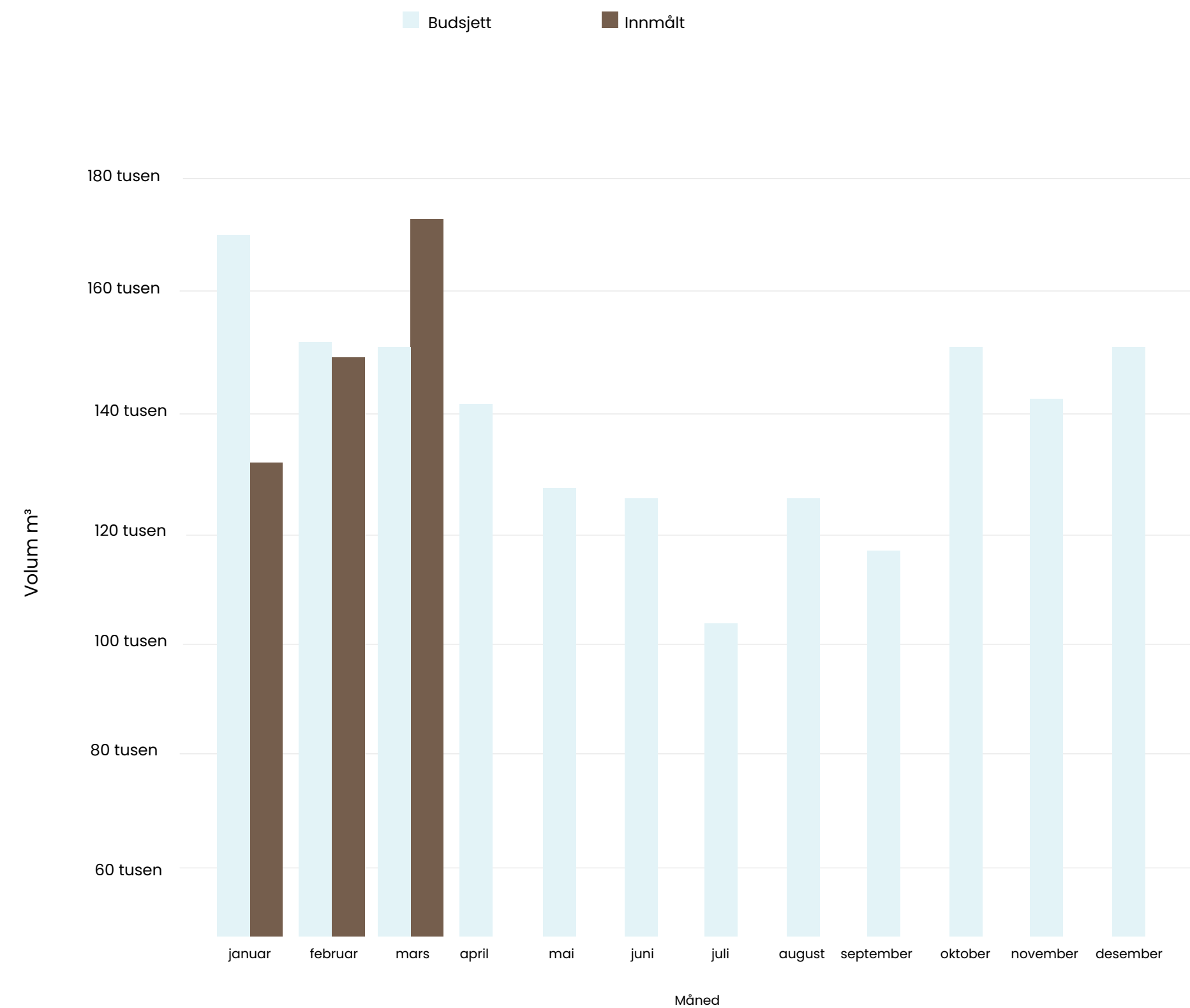
Lav byggeaktivitet og dårlig innenlands trelastmarked påvirker sagbrukenes betalingsevne for råstoffet. I tillegg har økte oljepriser og styrket norsk krone påvirket eksportmarkedet for tømmer negativt i 1 kvartal. Gjennomsnittlig tømmerpris falt med 8 kr/m³ fra desember til mars på alle sortiment.

Gjennomsnittsprisen i mars var 117 kr/m³ lavere enn i mars 2025.

Snittpris per sort. ved bilvei i FramTre sitt område var i mars:

- Furu massevirke: 410,53 kr/ m³
- Gran massevirke: 436,94 kr/ m³
- Furu sagtømmer: 715,59 kr/ m³
- Gran sagtømmer: 879,77 kr/ m³

Tømmerekспорт



**VIKEN AT
MARKET**

I første kvartal 2026 har Viken AT Market eksportert ca. 370 000 m³ via sjø, fordelt på 104 skipninger.

På jernbane har det gått 57 000 m³ til Sverige fordelt på 43 tog fra Innlandet.

Totalt eksportert i første kvartal, inkludert direktekjørt med tømmerbil, er 454 000 m³.

Dette er et rekordkvartal for Viken AT Market, med en økning på 47 % sammenlignet med samme periode i fjor.

Første kvartal 2025 var også et rekordkvartal sammenlignet med tidligere år, noe som gjør denne økningen særlig sterk.

Ekstern revisisjon

Under årets revisjon med Intertek ble krav relatert til PEFC skogsertifisering og ISO 14001 kontrollert. Revisorene utførte feltbefaringer i Tokke, Vinje, Tinn, Notodden, Drangedal og Porsgrunn. Tilbakemeldingen er at FramTre utfører hogster på en god måte, og at revisorene møter kunnskapsrike og imøtekommende ansatte. FramTre sin geografi er delt i 3, og i 2027 er det hogster på Vestlandet som skal revideres.



Årsmøtesesong i skogeierlagene

I første kvartal har 51 skogeierlag gjennomført lokale årsmøter. Representanter fra FramTre har deltatt på alle årsmøtene der det har vært ønskelig og praktisk mulig.

Det har vært god stemning i årsmøtene med positive skogeiere, som har gitt uttrykk for at de er fornøyd med konsernets strategi og drift, det nye merkevarenavnet FramTre og gode tømmerpriser.

Samarbeidsavtale med FramTre

Skogeierlagene samarbeider med FramTre gjennom en samarbeidsavtale, som fra 1. januar i år er fornyet. FramTre satt en frist til 31. mars 2026 om å inngå samarbeidsavtale med FramTre, slik at avtalen kunne tas opp i lokale årsmøter. Avtalen gir lokale skogeierlag en økonomisk støtte fra FramTre slik at laget kan tilby våre medlemmer temamøter og kurs i sitt nærmeste skogeierlag. Ved utgangen av april har 58 skogeierlag signert den nye samarbeidsavtalen. FramTre har en stående invitasjon til skogeierlagene om å inngå avtale, for lag som per i dag ikke har dette.

Signerte avtaler er publisert i Min side, slik at alle medlemmer som er tilknyttet det aktuelle skogeierlaget, kan se avtalen.



Skogeierlagsleder Karl-Wiggo Jensen og Gunn Brekka på årsmøte i Arendal skogeierlag.

Skogeierlag som har gjennomført årsmøte i 2026:

Sannidal og Skåtøy
Eidanger
Bø
Saude og Nes
Indre Hardanger
Herefoss og Vegusdal
Stord
Arendal
Birkenes
Tokke
Bygland
Audnedal
Åseral
Vegårshei
Midthordland
Hjartdal
Grimstad
Lygna
Marnardal
Bamble
Søndeled
Gjerstad
Froland

Valle og Bykle
Kvinesdal
Evje og Hornnes
Høvåg og Vestre Moland
Nissedal
Hægeland
Lindesnes
Holum og Mandal
Flekkefjord og Sirdal
Sauda og Suldal
Vinje
Ytre Nordfjord
Søgne
Songdalen
Herrevassdraget
Notodden
Kristiansand
Gjerpen og Solum
Hovin
Holt og Dybvåg
Vindafjord
Drangedal
Fyresdal

Åmli
Søre Ryfylke
Vennesla og Øvrebø
Ytre Hardanger
Voss



Selvhogst

År etter år leverer selvhoggerne mye tømmer til oss og vinteren 2026 er intet unntak. Selvhoggerne har levert ca 116 000 m³ innmålt tømmer fra januar til utgangen av april.

Stormen Amy gjorde stedvis stor skade, og mange har brukt vinteren til å rydde vindfall. Aktiviteten og antallet timer som er lagt ned i skogen i vinter er høyt. Som vanlig har det vært mye selvhogst i Agder. Siden stormen tok mye i store deler av landet, har det også vært mange private innmeldinger fra Telemark og kystnære strøk som Bamble og Kragerø, i tillegg til Vestland og Rogaland.

Skogeierne tilpasser seg et marked som har endret seg noe siden forrige vinter og har levert omkring dobbelt så mye pallevirke i år sammenlignet med i fjor. Selvhoggerne har levert omkring 60 % sagtømmer, som også er en økning mot fjoråret.

Servicekontoret behandler over 2000 tømmerinnmeldinger i året.

– Det har vært en hektisk sesong med mange henvendelser. Mange skogeiere er godt forberedt og fortjener skryt. De har tatt PEFC-kurs og de melder inn tømmer i god tid, sier servicemedarbeider Maria Sannes og teamleder skog øst, Magnus Austad.



Maria Töllbäck Sannes, servicemedarbeider og Magnus Austad, teamleder skog øst, jobber på FramTre sitt servicekontor og bistår skogeiere som hogger tømmeret selv.

FramTre Industri

Oppgangen i markedet lar fortsatt vente på seg, og i bransjen oppleves det at troen på en snarlig bedring er sterkt begrenset. Markedet for trebaserte byggevarer i Q1 viser en svak utvikling, og tall fra Treindustrien viser at per mars er salget redusert med ca. 4 % mot samme periode i fjor.

Mot dette bakteppet leverer FramTre Industri på salgssiden noe bedre enn markedsutviklingen, men vi har fortsatt en vei å gå før vi er på nivå med våre egne ambisjoner og planer.

Vi har brukt kvartalet aktivt til å styrke egen drift, og arbeider kontinuerlig med forbedringsinitiativer innen salg, produksjon, innkjøp og vareflyt. I tillegg har vi gjennomført en omfattende omstilling, som har medført en betydelig nedbemanning.

Våre økonomiske resultater påvirkes naturlig av krevende eksterne forhold som treffer hele verdikjeden. Internasjonale faktorer, som i liten grad er påvirkbare for oss, bidrar til økt usikkerhet og et vedvarende press på marginene.

Selv om det er stor usikkerhet knyttet til tidspunkt og form på en markedsmessig bedring, opprettholder vi sterkt troen på egne muligheter. Som en fleksibel og omstillingsdyktig aktør har vi flere handlingsalternativer enn mange av våre konkurrenter. Vi har tydelige planer, og et sterkt lag som jobber målrettet for å styrke vår posisjon i et krevende marked.



Petter Gram (t.v.), adm. dir. i FramTre Industri, på besøk hos FramTre Industri AB som er vår avdeling i Brattsbacka i Nord-Sverige.

Menneskemøter



FramTre Studio: Sikker hogst med Kjell Arne [Se sendingen her](#)



Slik tar vi hensyn til fugl [Les saken her](#)



FramTre Studio: Ungskogpleiens ABC med Peder Aarø [Se sendingen her](#)



– Kubikk sitter i ryggmargen [Les saken her](#)



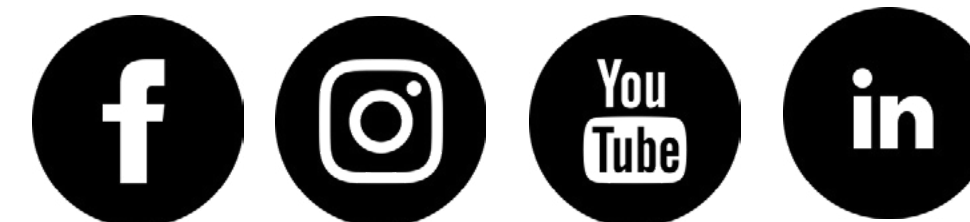
Stolt fortid – **stor fremtid**



FramTre

Postboks 73, 3901 Porsgrunn
framrepost@framtre.no
servicekontor 35 58 82 00

@framtre



@framtreindustri



Kvartalsrapporten fra FramTre er kun ment for informasjonsformål og kan ikke anses som fullstendig eller uttømmende. Informasjonen i kvartalsrapporten, er basert på tilgjengelige informasjon og data på tidspunktet for utarbeidelsen og vil være gjenstand for oppdateringer og endringer.